

中小企業のための

「価格交渉」

講習会

参加費 **無料**

物価高騰、円安など、厳しい経営環境を乗り越える鍵は「価格交渉力」にあります。

値上げを切り出せない

取引先との関係悪化が不安

根拠の示し方が分からない

そんな悩みを抱える中小企業の経営者・営業責任者の方のための価格交渉講習会です。

講習会のポイント

価格転嫁を
成功させる事前準備

データを活用した
説得力のある説明法

取引先との関係を
壊さない伝え方

実例から学ぶ
成功ケース

熊本開催



講師情報など
講習会の詳細は
こちら

◎会場：熊本日日新聞社 本館2階ホール
熊本市中央区世安1-5-1

◎対象：中小企業の経営者や従業員の方々

参加募集！
— 聴講無料 —



[第1回目] 申込締切 **9/11[金]**

お申し込みはこちら▲
※オンラインではありません

全4回

※内容はほぼ同じですが、講師が変わります。内容については裏面を参照ください

第1回 2026年
9/15 [火]
14:30~16:00

第2回 2026年
10/14 [水]
14:30~16:00

第3回 2027年
1/20 [水]
14:30~16:00

第4回 2027年
2/18 [木]
14:30~16:00

お問い合わせ：熊本日日新聞社 業務局企画班
TEL.096-361-3033
(平日10~12時、13~17時)

■主催：熊本日日新聞社
■共催：熊本県、熊本県中小企業団体中央会、熊本県商工会議所連合会、熊本県商工会連合会、
熊本県中小企業家同友会、熊本県トラック協会、熊本中央信用金庫（順不同）

価格交渉に関する講習会を全国で開催！

中小企業の皆様、ぜひご参加ください

参加費
無料

開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します

価格交渉の最新動向

- 物価、人件費の動向、価格転嫁の動向の最新情報
- 価格交渉のマインドセット
- 労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する指針

下請法が「取適法」に！委託取引のルールが大きく変わりました

- 下請法から取適法へ(改正のポイント)
- 取適法(下請法)勧告一覧
- 中小受託事業者に対するよくある要求

よりよい価格交渉のための準備

- 価格交渉準備のチェックポイント
- 取引先の経営理念や購買方針
(パートナーシップ構築宣言)の把握
- 取引条件の設定、製品原価の把握、
業界統計資料の準備、各種ツールのご紹介
- 事例紹介

受注者のための価格交渉術

- 交渉の基本パターンとステップ
- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- 購買担当者の心理・状況の把握
- 事例紹介

利用しよう！公的サポート

- 中小企業庁価格交渉ハンドブック／取引適正化ガイドライン
- その他業種別のサポート
- 取引かけこみ寺／よろず支援拠点
- テスト及びeラーニングの受講案内



全国版のお知らせ

中小受託取引適正化法(取適法)に関する講習会、価格交渉等に関する相談窓口はこちら

適正取引
支援サイト



取適法に
関する講習会



価格転嫁
サポート窓口



取引
かけこみ寺



全国版の
講習会に関する
お問い合わせ先

【全国版】価格交渉講習会事務局

電話番号：03-6400-8907

E-mail：kakaku.koushou@jacom-inc.com

受付時間：平日 10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)

※熊本版の講習会に関するお問い合わせは表面をご参照ください

