県名
 簡工会名
 天草市商工会

 事業者名
 (株)船田工務店
 ほか5事業者

 題名
 チームで成長!販路開拓勉強会!



天草市商工会令和7年度販路開拓勉強会資料の表紙

支援テーマ		
	創業	
	経営革新·事業再構築	
	地域資源活用·新連携	
	農商工連携・6次産業	
0	販路拡大・販路支援	
0	海外展開·海外販路開拓	
	事業再生・再チャレンジ	
	事業承継	
	ものづくり	
	雇用•労務関係	
	資金繰り	
	持続化補助金	
	DX·IT化支援	
	価格転嫁	

事業継続計画(BCP)

氏 名 | 舟川慧吾

※複数のテーマ選択可

○ その他

支援前の課題

【支援のきっかけ】

本会の経営発達支援計画である、地域経済需要動向調査の中で天草市の深刻な少子高齢化及び過疎化による「人口減少が与える経営への影響について」会員向けに発表をした。その中で、地域の売上は見込むことができない→市外にもターゲットを向けなければならないのでは?と改めて認識した。その中で、年度初めに先輩経営指導員が過去販路開拓などをテーマに勉強会を開催していたこと、伴走型補助金の申請内容の検討をしていたことをきっかけに、県外へ販路を向ける事業所を集め、チームを組んで支援を行う計画を立てた。

【支援課題】

天草市の面積は広く、農産物や海産物が豊富に獲れる地域である。しかし、市外への広報や販路開拓等が不十分であり、お土産品が上手く県外へと知られていないことが現状にある。また、誰でも通る道ではあるが、BtoBの商談会への初出展はハードルが高い。そこで、事前に勉強会や事後の反省会を開催することで参加へのハードルを下げ、出展経験のある事業者と対談することで相乗効果を生み出すことを目的として開催をする。

支援内容

支援の経過

【支援計画】

1番右上の図に記載の通り。フードスタイル九州出展を第1目標として、3ヵ年計画を予定しており、令和6年度に出展した事業者2者、募集をかけて出展する2者、経営指導員でチームを組む(令和8年度に出展する予定の事業者も参加可)。商談会前に専門家による指導、出展経験のある事業者及び経営指導員がアドバイザーとなり、初出展者及び出展を考えている事業者への指導を行う。出展事業者自身がアドバイザーを行うことで理解がより深まり、知識を充填した上で商談会に臨むことができるようになる。商談会終了後もチームで集まり、令和7年度の反省、令和8年度の出展に向けての準備を行っていく。【実施状況】

最終的に6事業者が参加(昨年度出展経験のある事業者2件、初出展者3件、次年度出展予定者1件)。第1回を8月に開催。これまでに3回実施している(10/7時点)。内容としては、先輩事業者からの講話や原価計算、目標設定を議題に上げ、ディスカッション型式で開催している。今後は、第4回勉強会、フードスタイル九州本番、事後フォロー勉強会を2回開催する予定である。 【今後の展望】

本取り組みを続けていくことで、県外へ販路を求めている事業者の掘り起こしをし続けることができる。 天草から全国へ→海外へと販路を広げ、天草市の知名度を商工会から広げていけるような取り組みとし て残していきたい。

人」及りか		
期間		支援内容
		4.勉強会参加事業者募集
		販路開拓勉強会実施
R7年9月	第2回	販路開拓勉強会実施
R7年10月	第3回	販路開拓勉強会実施
		事業者へ専門家派遣(3事業者)
R7年11月	商談会	& 第4回販路開拓勉強会(反省)

支援内容の感想

やる気のある事業者を集めて勉強会をすると、自分たちの経営の苦労やアドバイス、アイデアがどんどん出てきてディスカッションだけでも十分勉強となることがわかりました。出展経験がある方の話は、職員側も勉強となり、共に成長することができます。未だ県外商談会に出ていない所の掘り起こしにもなり、出展への不安を取り除ける事業であるなと思います。これからも続けて行きたい事業となっています。

追加資料用

※画像にはキャプションを付けてください

1年目

専門家派遣を活用し、出展前の不安を相談、解消していく。2,3年目の出展事業者及び経営指導員とチームを組み学ぶ。

2年目

昨年の反省を経営指導員と抽出。 経営指導員、1年目、3年目事業者と チームを組む。既出展事業者及び経 営指導員がアドバイザーとなり、何 を気を付けるべきか出展1年目事業所 に教える。

3年目

2年目と同様にチームを組み、先輩事業者として経営指導員とともに初出展者にアドバイスを行う。新たな販路を開拓するため、他の地域、商談会にも挑戦をしていく。

専門家による指導

事業者A

事業者B

事業者C

事業者D

令和7年度該当者なし

経営指導員と1~3年目事業者でチーム編成

販路開拓チーム支援の図解

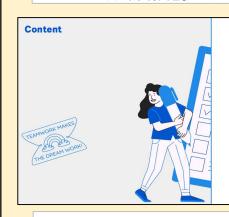








販路開拓勉強会の様子&元バイヤーによる専門家派遣指導



- 人口減少が与える経営への影響について
- 2 令和6年度天草市の観光客調査について
- 3 昨年度のフードスタイル九州について
- 4 (株)船田工務店、 ターゲット及び目標
 - の昨年の
- 5 目標設定 (ワーク)
- 6 みんなで発表!
- 7 最後に、、、日程調整!

- 1 フードスタイル九州の詳細
- 2 各種申込みの確認について
- 3 原価計算について
- 4 演習問題&ディスカッション
- 5 事務連絡
- 6 日程調整について

勉強会内容(左:第2回、右:第3回)